

Lezione 2

Abbondanza

Libera il tuo potenziale.

Credi fino alla fine e anche un giorno in più!

è una frequenza

“Ho più soldi di quanti ne posso immaginare”

1. Decidi precisamente dove vuoi arrivare.
I soldi amano la concretezza.

Secondo te perché non guadagni ancora quanto vuoi?



2. Se vuoi guadagnare grandi quantità di denaro,
devi essere forte, coraggioso, determinato e avere una ferrea volontà.

Le tue decisioni devono essere all'altezza dei tuoi obiettivi!

Decidi quanto vuoi guadagnare e non mollare finché non raggiungi il tuo obiettivo,
Dopodiché rilancia e vai a prendere di più!



3. Requisiti necessari:
fiducia nelle proprie capacità, alta autostima, amore per sé stessi
e credere fermamente nel successo.




4. Sviluppare la forza interiore, essere autentici e avere coraggio di esprimere la propria unicità.

Rimani nelle frequenze dell'abbondanza e ascolta solo la tua intuizione.

Inspired action – azione ispirata





***Tutto è energia e questo è tutto quello
che esiste. Sintonizzati alla frequenza
che desideri e non potrai fare a meno
di ottenere quella realtà.***

Albert Einstein

La nostra frequenza è determinata dai pensieri, convinzioni ed emozioni del momento.
Pensieri e convinzioni hanno una carica elettrica
e non sempre sono percepiti a livello consapevole.
Le emozioni hanno una carica magnetica e sono percepite a livello del corpo fisico.

L'emozione è la chiave!



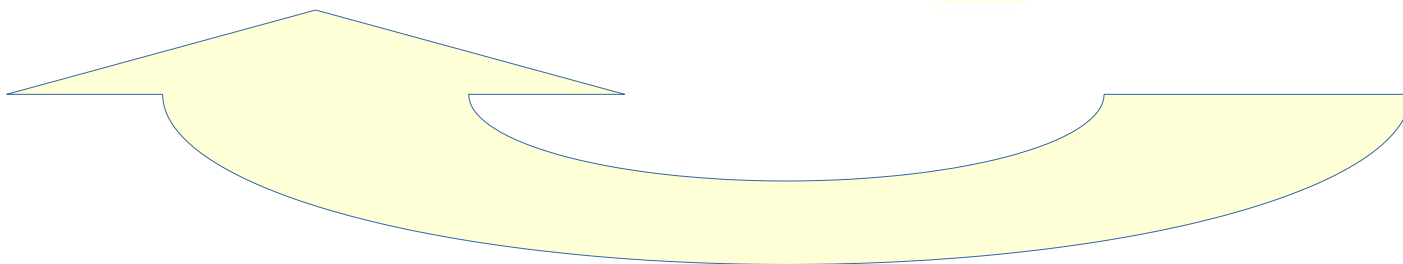
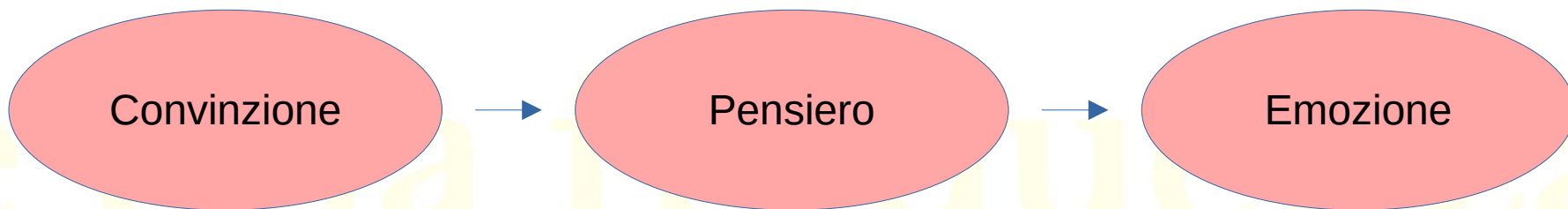
5. Se ancora non hai ottenuto ciò che vuoi, trovi difficoltà, ostacoli, ti senti bloccato, significa che la tua mente subconscia ti sta sabotando!

Non hai programmi giusti e devi cambiare pensieri, convinzioni, emozioni.



6. Il Campo Quantico è l'esatta fotocopia delle tue frequenze:

Abbondanza

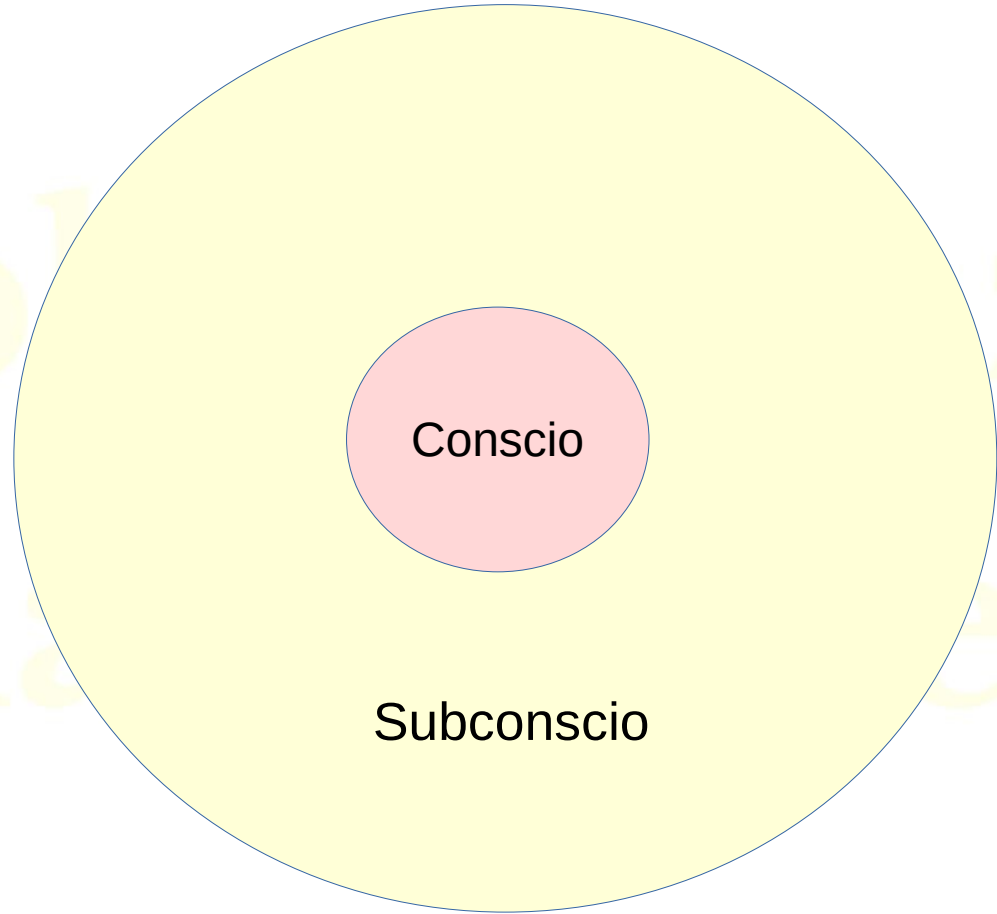




Il corpo umano è un grande campo elettromagnetico che scambia continuamente energia con l'ambiente circostante.

Conscia 5%

Subconscia 95%



Campo Quantico delle Infinite Possibilità

Ogni pensiero è un bit di informazione, la nostra intenzione
che influenza il Campo Quantico delle Infinite Possibilità.

Aspettativa.

Collasso della funzione d'onda.

Abbondanza

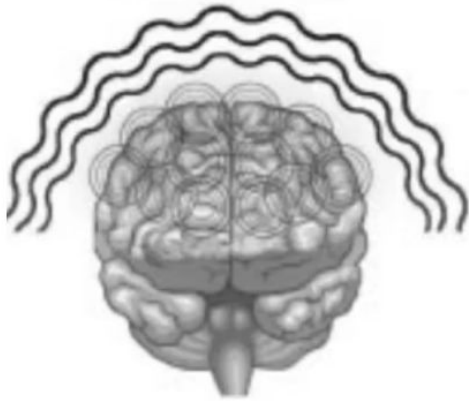
è un



za

La mente calma è una rivelazione: coerenza del cervello

Vivo nell'abbondanza,
pace, amore, felicità



Gli amici si lamentano
delle difficoltà economiche

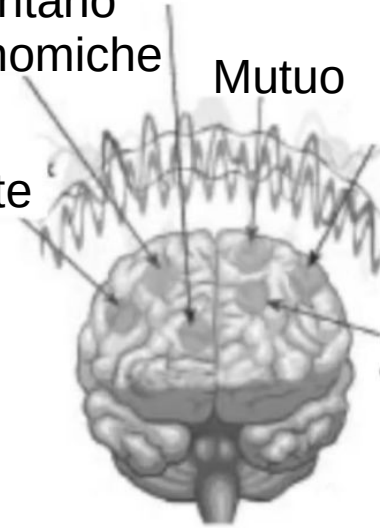
Non arrivo alla fine del mese

Spese impreviste

Mutuo

TG e crisi economica

Caro bollette



Le emozioni sono come un'onda che porta la nostra intenzione
nel Campo Unificato.

Possono essere di frequenze alte o di frequenze basse.

Le emozioni di frequenze basse sono emozioni di scarsità.
Le emozioni di frequenze alte sono emozioni di abbondanza.

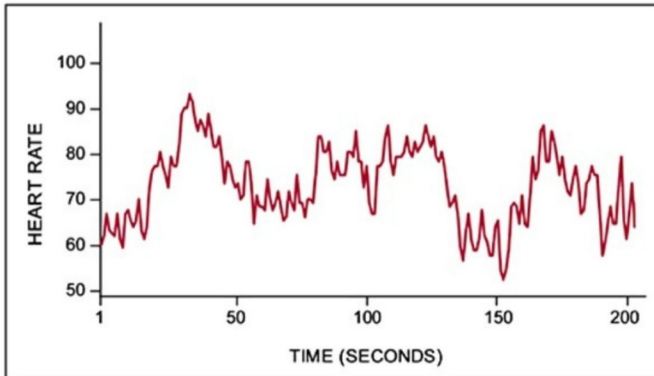
Più le emozioni sono elevate più velocemente realizziamo i desideri.



L'emozione appartiene al cuore. Coerenza del cuore.

HRV Incoherence

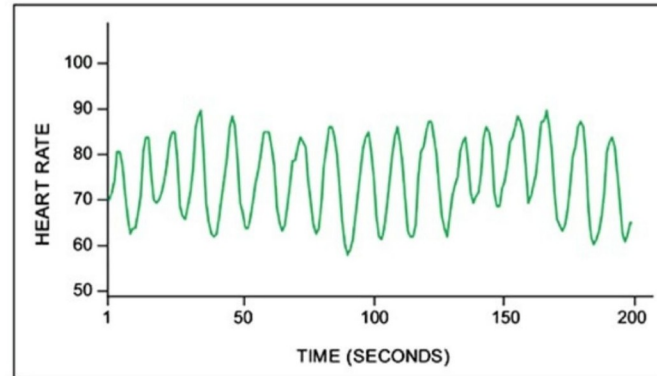
frustration, irritation, anxiety, worry



Inhibits brain function – impairs performance

HRV Coherence

positive emotions, appreciation, love, care



Facilitates brain function – promotes optimal performance

La componente elettrica del campo elettromagnetico del cuore è 60 volte più forte di quella del cervello, **la componente magnetica** del campo elettromagnetico del cuore è **5000 volte più forte** di quella del cervello!

Abbondanza
è una
nza

Electromagnetic Field of the Heart



La nostra frequenza è determinata dai pensieri, convinzioni ed emozioni del momento.
Pensieri e convinzioni hanno una carica elettrica
e non sempre sono percepiti a livello consapevole.
Le emozioni hanno una carica magnetica e sono percepite a livello del corpo fisico.

L'emozione è la chiave!



Livello	Log	Emozione	Visione della vita
Illuminazione	700 - 1000	Ineffabile	Pura esistenza
Pace	600	Beatitudine	Perfetta
Gioia	540	Serenità	Completa
Amore	500	Riverenza	Benevola
Ragionevolezza	400	Comprensione	Piena di significato
Accettazione	350	Perdono	Armoniosa
Buona volontà	310	Ottimismo	Speranzosa
Neutralità	250	Fiducia	Soddisfacente
Coraggio	200	Determinazione	Fattibile
Orgoglio	175	Disprezzo	Esigente
Rabbia	150	Odio	Antagonistica
Desiderio	125	Brama	Deludente
Paura	100	Ansia	Spaventosa
Afflizione	75	Rammarico	Tragica
Apatia	50	Disperazione	Senza speranza
Colpa	30	Biasimo	Funesta
Umiliazione	20	Umiliazione	Miserabile

↑

P

O

T

E

R

E

↓

F

O

R

Z

A

Adattato da D. Hawkins (M.D., Ph.D.), "Power vs. Force: The Hidden determinants of Human Behaviour"

Emozioni
che creano
unione

ICA

Emozioni
che creano
separazione

6. Affermazioni scritte, mantra, Metodo MCA.

**L'emozione è la chiave!
Effetto che anticipa la causa.**



1. Secondo te perché non guadagni ancora quanto vuoi?
Scrivi nel quaderno.
2. Decidi la somma di denaro che vuoi avere sul conto corrente.
La puoi stabilire alzando ciò che hai normalmente del 10 – 20%.
Prendi la decisione di raggiungere il tuo obiettivo.
Scrivi nel quaderno.
3. Decidi qual è il tuo obiettivo concreto. Crea la tua visione.
Descrivila nel quaderno.

“Guadagno sempre più di quanto spendo”

“Ho sempre xxx sul mio conto corrente in modo molto facile.”