

Attrai i clienti come una calamita



METODO MCA
MINDSET CONSAPEVOLEZZA ABBONDANZA

Lezione 1

Attrai i clienti

Il mondo esterno è la fotocopia dei tuoi pensieri.
Ciò che vende davvero è la tua energia.

come una calamita





*Se vuoi capire i segreti dell'universo
pensa in termini di energia, frequenza e vibrazione*

Nikola Tesla



METODO MCA
MINDSET CONSAPEVOLEZZA ABBONDANZA

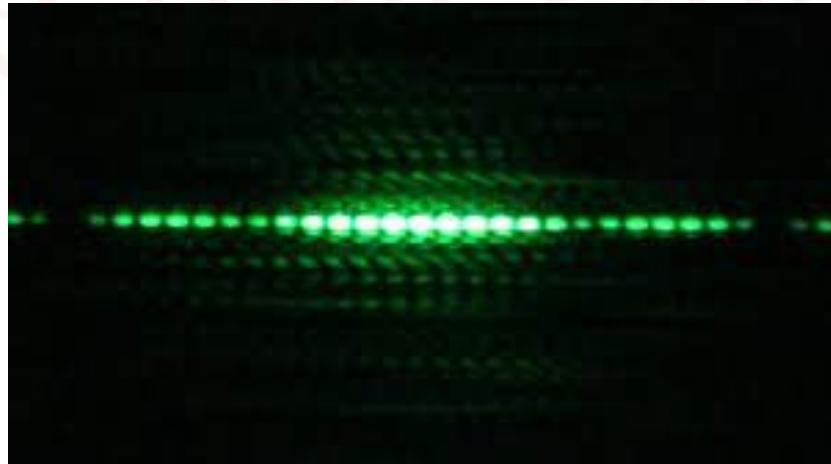
Viviamo nel Campo Quantico delle Infinite Possibilità,
interconnesso e unificato,
fatto materialmente di nulla, ma potenzialmente di tutto!
La materia in realtà è niente altro che energia in movimento.
Siamo noi che con il nostro sistema percettivo la vediamo “solida”.



I fotoni, le più piccole particelle, si muovono in continuazione comportandosi come onda e potenzialmente possono essere ovunque nel Campo Quantico delle Infinite Possibilità.

L'unico momento in cui si manifestano ai nostri sensi come materia è quando vengono osservate.

Si manifestano dove l'osservatore si aspetta di vederle. Questo fenomeno è chiamato collasso della funzione d'onda. La nostra aspettativa manifesta la materia.



Quando la tua percezione rimane centrata, focalizzata, stabile e determinata l'energia del campo collassa in esperienze fisiche o eventi nella tua vita.
Questo fenomeno viene chiamato il Salto Quantico.



Ciò che vuoi realizzare si concretizza nel futuro se mantieni la tua attenzione nel continuo presente fino a quando avviene il salto quantico.

Crederci fino alla fine e anche un giorno in più!



La realtà che stai sperimentando è l'esatta fotocopia dei tuoi pensieri.



Sperimentiamo il mondo attraverso i 5 sensi
e percepiamo circa l'1% della realtà circostante.

Per cambiare la tua situazione, per fare il salto quantico, devi spostare la tua
attenzione dalla realtà che stai osservando oggi alla realtà che vuoi creare.



Che tipo di realtà vuoi creare?





Creedere in te stesso, nel tuo business
e nel tuo prodotto
è fondamentale per essere
una calamita per i clienti.



METODO MCA
MINDSET CONSAPEVOLEZZA ABBONDANZA

Sii autentico, ascolta sempre il tuo cuore.
Fai ciò che è integro con te.



METODO MCA
MINDSET CONSAPEVOLEZZA ABBONDANZA

Ti piace fare ciò che fai?



Qual è il VERO motivo, l'intenzione che ti guida nel tuo lavoro?



Per essere una calamita per i clienti devi rimanere nella frequenza dell'abbondanza.



Credo in me stesso.

Sono il migliore.

Credo nel mio prodotto.

La mia attività è la migliore al mondo.

Ho sempre più soldi di quanti ne possa spendere.

Ho sempre più clienti di quanti ne possa immaginare.



Chi è il tuo cliente ideale?



Il mio prodotto/servizio/lavoro aiuta a risolvere problemi di miei clienti.

I miei clienti hanno bisogno di me.

Il mondo ha bisogno di ciò che offro.

Credo nel mio business e in me stesso.

Merito il meglio della vita.

Sono forte e determinato, posso rallentare, ma non mi arrendo mai!

Ho il coraggio di scegliere seguendo il mio cuore.