

Lezione 4

Attrai i clienti

Come stabilire prezzi.

come una calamita



Come stabilire il prezzo del servizio/del prodotto.
Ciò che credi del tuo prezzo è fondamentale per le tue vendite,
per il tuo magnetismo.



Le tue credenze che riguardano il prezzo del tuo prodotto/servizio sono fondamentali per le tue vendite e per il tuo magnetismo.



Il fatto che il tuo prodotto costa mille o diecimila dipende dalla tua energia.



Ama il tuo prodotto/servizio, usalo.



Il tuo cliente è il tuo specchio.



Esiste il cliente per ogni prezzo.



Devi essere sicuro di te e del prodotto - riempiti di amore.



METODO MCA
MINDSET CONSAPEVOLEZZA ABBONDANZA

Compreresti il tuo prodotto da te stesso? Pagheresti il tuo prezzo?



Stabilire i prezzi - fatti guidare dal tuo sentire.



Compito

Rifletti e scrivi:

Sei soddisfatto dei tuoi clienti?

Pagano facilmente o si lamentano?

Quando ti rispondi sinceramente saprai su che cosa devi lavorare.



Convinzioni potenzianti:

I miei clienti comprano con gioia e pagano facilmente.

I miei clienti sono felici di aver acquistato da me.

Io sono una calamita per i clienti ed è facile per me vendere.